



CASO DE ÉXITO

Un portal seguro y de autoservicio para inversores — impulsado por IA

Cliente: una empresa tecnológica de tamaño medio que atiende a una base creciente de inversores y colaboradores externos

■ Entrega AI-native — semanas, no meses

01

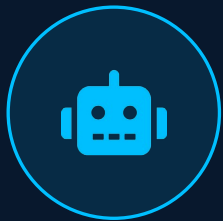


EL RETO

El reto

Los socios estaban atrapados en un bucle manual interminable: «¿cómo va mi inversión?», «¿puedes mandarme los documentos?», «¿cuál es el estado del proyecto?». Con una cartera en crecimiento y una base de inversores en expansión, responder a estas peticiones una a una escalaba muy mal y consumía el tiempo del equipo.

02



NUESTRO ENFOQUE

Nuestro enfoque

Cerramos el bucle con un portal seguro y de autoservicio — los stakeholders externos obtienen exactamente lo que necesitan, en el momento en que lo quieren, sin tener que pedir nada. Construido sobre la plataforma existente del cliente, no requirió un segundo sistema ni nueva infraestructura.

03



LO QUE ENTREGAMOS

Lo que entregamos



Portal externo seguro en el dominio del propio cliente



Autenticación separada + acceso granular por roles



Vistas por inversor: dossier, avance, documentos



Perfiles aislados, acceso controlado por los socios

04



RESULTADOS Y BENEFICIOS

Resultados y beneficios

~80%

menos peticiones manuales de actualización

4-5x

más inversores atendidos sin ampliar el equipo



Se elimina el bucle manual: autoservicio seguro 24/7



Aislamiento de nivel bancario; acceso controlado, privado por diseño

05



EL MERCADO, EN PERSPECTIVA

El mercado, en perspectiva

Lo que esto suele costar — frente a lo que entregamos.

SAAS GENÉRICO

~25.000 €

al año, recurrente

CONSULTORA BIG-4

~50.000 €

4-6 meses

fee único

AGENCIA BOUTIQUE IA

~12.000 €

desarrollo único

MATCON

Un 30% más barato que las agencias boutique

10-20 semanas más rápido que cualquier consultora tradicional

Nuestra solución se entrega y queda en propiedad del cliente