



CASO DE ÉXITO

De contactos dispersos a un motor de sourcing con IA

Cliente: una empresa de inversión inmobiliaria de tamaño medio en plena fase de escalado

■ Entrega AI-native — semanas, no meses

01

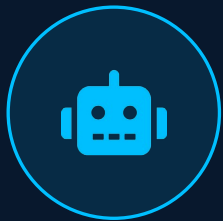


EL RETO

El reto

Decenas de contactos de proveedores y oficios vivían repartidos entre hojas de cálculo, apps de mensajería y correo. Cada nuevo proyecto implicaba volver a buscar la misma información y recurrir a los proveedores de siempre, más caros, sin tiempo para localizar alternativas más competitivas en mercados menos evidentes. A medida que la empresa se disponía a multiplicar sus proyectos activos, este enfoque manual se había convertido en un techo real para el crecimiento.

02



NUESTRO ENFOQUE

Nuestro enfoque

En lugar de imponer una herramienta genérica al negocio, desplegamos agentes de IA para construir un motor de sourcing inteligente y a medida, diseñado en torno a cómo compra realmente el cliente — ejecutado de principio a fin con un flujo de trabajo AI-native que comprime en días lo que una agencia tradicional tardaría meses.

03



LO QUE ENTREGAMOS

Lo que entregamos



Base de datos de proveedores con búsqueda semántica IA



Taxonomía de 8 categorías de oficios y materiales



Matriz geográfica de sourcing inteligente



Benchmark de precios automático vs. presupuestos históricos

04



RESULTADOS Y BENEFICIOS

Resultados y beneficios

15%

menos en coste de materiales

10 h

ahorradas por proyecto en sourcing



Una única fuente de verdad: cualquier proveedor por oficio, zona o presupuesto en segundos



Alcance con IA a mercados de menor coste nunca explorados por falta de tiempo

05



EL MERCADO, EN PERSPECTIVA

El mercado, en perspectiva

Lo que esto suele costar — frente a lo que entregamos.

SAAS GENÉRICO

~25.000 €

al año, recurrente

CONSULTORA BIG-4

~40.000 €

3-6 meses

fee único

AGENCIA BOUTIQUE IA

~10.000 €

desarrollo único

MATCON

Un 30% más barato que las agencias boutique

10-20 semanas más rápido que cualquier consultora tradicional

Nuestra solución se entrega y queda en propiedad del cliente